



合资公司实施方案

易事特集团股份有限公司

EAST GROUP CO., LTD.



目录 Catalog

1 共赢发展

2 合作方案

3 集团支持

4 实施拓展

01.

共赢发展





品牌价值过百亿的电源行业龙头企业，国内领先的新能源企业。

专注于智慧城市&大数据、智慧能源、轨道交通、人工智能等生产、销售与服务

集团公司将大力发展5G+“新基建”产业



1989.8.15
创建于扬州



1999.8.8
在广东开启国
际化进程



2006.6.30
与世界500强施耐德成立
合资公司



2009.12.31
回购合资公司外方股份,
开启自主品牌之路



2014.1.27
深交所成功上市



2019.8.15
集团成立30周年



第二个30年元年
大力发展5G+“新基建”产业
已成为广东省属国资旗下上市集团,
是广东省混改典范。

1989

1999

2006

2009

2014

2019

2020

政策方向

“ 大众创业 万众创新

推进大众创业、万众创新，是发展的动力之源，也是富民之道、公平之计、强国之策，对于推动经济结构调整、打造发展新引擎、增强发展新动力、走创新驱动发展道路具有重要意义，是稳增长、扩就业、激发亿万群众智慧和创造力，促进社会纵向流动、公平正义的重大举措。

易事特集团为进一步响应国家发展战略部署，积极推动创新、创业高质量发展，激发市场活力和社会创造力，在易事特的国资入股，再次腾飞之际，**对全国各区域开展参股合资创新创业招募**，借助全国各省市县招商优惠政策和上市公司平台、品牌、产品和服务体系，支持合作伙伴做大做强，实现双赢多赢，帮助打造一批企业新秀。

合作产业方向

智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商



做好

智慧城市&大数据

5G供电、边缘计算、
数据中心、云计算



做强

智慧能源

智能电网/储能系统/
充电桩/逆变器



做大

轨道交通

监控、通信、供电、
民航、消防



做开

人工智能

自动化系统、AI智能环保、
再生资源回收利用、互联网
平台及社区共享平台

5G+ 技术支撑，助力各行各业智能升级，打造新动能

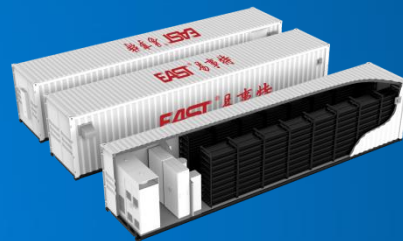
合作产业内容一



数据中心基础设施



5G供配电系统



储能电站系统



光伏发电系统

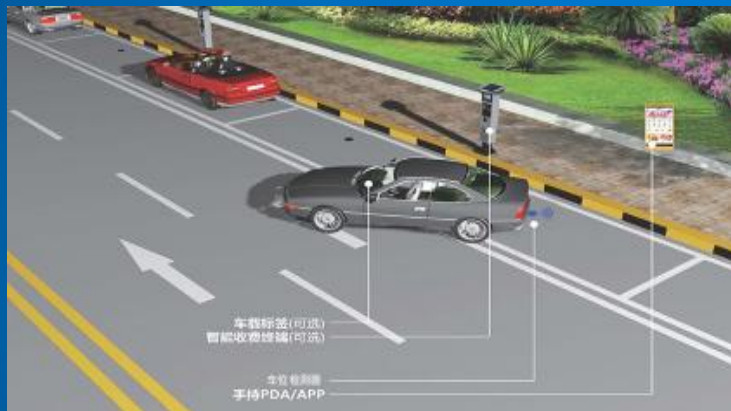


充电基础设施



智能垃圾分类回收系统

合作产业内容二



智慧停车



智慧校园



智慧建筑



智慧园区



智慧医院



智慧能源

业务拓展方向



智慧城市，美丽乡村
智慧交通，划线停车
智慧教育，智慧医疗
亮化工程，景观改造
政务系统，公共安全
智慧路灯

区域选择



全国各省市县，有着广阔的发展前景。如何利用高科技，打造平安城市、智慧城市、智慧医疗城市、全民信息化的城市、科技化的乡村建设，在当前及今后的城市发展中占据重要作用。

为顺应时代发展，提升我国城市现代化水平有十分重要的意义。

我们将继续推进合作共赢的模式，在全国各省、自治区、直辖市的范围内，全面开展合资合作。



02.

合作方案



招募省市县合作伙伴规模

在全国区域**限招300家**,

主要在全国 招募300个合作方, 共同出
资设立新科创产业公司, 创业发展。



招募合作伙伴资格条件



- 信用良好，近三年无重大不良记录
- 具有未来企业家思维和素质
- 拥有一定的经济实力和人才队伍
- 有经营公司和市场销售的冲劲和能力

成立合资公司



注册合资公司



注册资金不少于100万元，易事特集团出资10%，合伙人出资90%（可分期缴纳，但首期出资不少于30%）



申请前充分了解当地政府近期的城市发展规划，结合易事特的产业优势寻求合作项目。



原则上每个市县只新扩充成立一家冠名易事特的合资公司，双方首次按照比例部分出资，未出资部分合作方可分**三年期**缴纳



新公司经营范围需经易事特集团核准认可，可以包含：软件应用开发、数据中心、智慧城市、美丽乡村建设、UPS电源、光伏系统、储能系统、充电桩、换电等业务

【找当地商务局（规划局）了解政策，充分调研市场趋势】

激励政策

合资公司正常经营满**5年**，且每年销售额均有增长，累计营销额达**500万元**以上并按国家政策规定缴纳相应税款的，作为奖励，合资公司可申请按易事特集团首次出资金额的**50%**货值产品提供给合资公司运营；

正常经营满**10年**，且每年销售额均有增长，累计营销额达**1000万元**以上并按国家政策规定缴纳相应税款的，可申请另外**50%**货值产品提供给合资公司运营。

03.

集团支持



平台支持



1、商务支持：易事特集团支持合作方开展一切有利于技术创新、品牌拓展和销售的活动，特别是接待客户的参观以及涉及智慧城市、大数据、新能源发电、储能、充电桩、轨道交通供电等技术方案相关事宜。

2、技术支持：易事特集团从产品技术、宣传、品牌、售后服务等方面对合作方进行全面支持，为合作方提供实验室、技术方案、人才引进、市场拓展工具与宣传资料，协助合作方制作相关的文件资料，以全面提升“EAST”产品的市场份额和品牌知名度。

3、产品支持：易事特集团保证合作方的技术指导、货源、交货期及产品质量并给予最优惠的产品价格。

4、资金支持：大项目（直接易事特签署合同）无需合作伙伴垫资发货，易事特提供设备。

5、资质支持：易事特作为行业领先者，有完备的市场准入资质和雄厚的服务能力，确保项目安全、可靠、规范。

服务支撑

项目规划



提供潜在项目的可操作指引
提供项目方案规划

技术支持



- **9大事业部**对不同产品需求提供项目评估信息
- **1周内**提供项目初步方案

商务服务



- **1个工作日**内确认项目报备
- **4个小时**响应合同签订
- **2个工作日**内确认交付物流信息

售后服务



7×24小时随时响应不能解答的问题，**2小时内**寻求解决方案并给予回复

04.

实施拓展



怎么寻找合作伙伴

方法之一

由当地商务局（招商局或促进局）推荐，寻求志同道合的伙伴。



方法之三

从当地县市的电力安装、消防设备、网络信息化工程、政府基建公司、房地产公司进行沟通，寻求强强联合。



方法之二

行政机关、银行、公安、运营商等单位，发掘离退休老干部的余热，共谋发展



易事特可以给当地政府带来什么



- 拉动就业
- 本地化研发、生产
- 人员回流
- 税收落地

易事特可以给合作伙伴的帮助



丰富产品增加体量
在当地做大做强



支撑团队
(技术、售后等)



协助申请政府补贴
优惠政策



共同盈利发展



2020

携手合作 共赢未来

Thanks for listening

地址：广东省东莞市松山湖国家高新技术
产业开发区工业北路6号

电话：0769-22897777

网址：<http://www.eastups.com>



易事特微信二维码
400-700-1660